



Fiche - Programme



Créer et développer une activité de formation professionnelle

Certification « Créer et développer une activité de formation professionnelle » inscrite au Répertoire Spécifique de France Compétences : RS6977

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6977/>

Nom du certificateur : Webmarketing & Co'm

<https://www.webmarketing-com.com>

Date d'enregistrement de la certification : 18/12/2024

Date d'échéance de la certification : 18/12/2026

Objectifs pédagogiques :

A l'issue de la formation, les stagiaires seront en capacité de :

1. Créer et mettre en place son activité de formation.
2. Concevoir son offre de formation.
3. Promouvoir et développer son activité de formation.

Public:

La formation et la certification s'adressent à un public d'experts et de consultants spécialisés souhaitant transmettre leurs compétences dans le cadre d'actions de formation.

La certification a pour objectif de valider leurs compétences sur le sujet afin de les rendre opérationnels en tant que formateurs indépendants en complément de leurs autres activités de conseil.

Prérequis:

Le candidat devra justifier lors d'un entretien de positionnement :

- D'un domaine d'expertise pouvant faire l'objet d'une transmission dans le cadre de formation.
- D'un projet de développement d'une offre de formation professionnelle en complément de son activité principale.

Organisation:

Formation mixte de 37 heures :

28 h avec votre formatrice:

- en présentiel à St Etienne
- ou à distance, en classes virtuelles

9 heures de e-learning

soit 6 séances de 1.5 h, sur notre extranet

Liens vers le programme Mon Compte Formation.gouv.fr (CPF) :

Présentiel: https://www.moncompteformation.gouv.fr/espace-prive/html/#/formation/recherche/91896976700014_RS6977/91896976700014_RS6977

Distanciel: https://www.moncompteformation.gouv.fr/espace-prive/html/#/formation/recherche/91896976700014_RS6977/91896976700014_RS6977-2

Programme de la formation:

Le programme aborde les 6 thèmes clés de la création et du développement d'une activité formation en **8 séances de 3.5h de formation et 9 heures de e-learning**.

1- Analyser le marché de la formation professionnelle dans son domaine d'expertise:

Le marché de la formation

Le cadre légal: droits et obligations des organismes de formation

L'étude de marché: détecter les besoins de formation dans son domaine

Définir son positionnement et créer son premier programme de formation

Définir ses tarifs

2- Structurer et faire reconnaître son activité de formation

La checklist des obligations à connaître pour sa première formation

Les différents documents encadrant la formation

Les obligations de communication et règles en matière de publicité

Le respect des normes de sécurité

Monter son dossier de déclaration d'activité

Le bilan pédagogique et financier annuel

Connaître les différents types de financements pour orienter ses clients

Les spécificités comptables d'un organisme de formation

Le suivi qualité

Les outils pour faciliter les démarches du formateur

Trouver un local pour les formations en présentiel

3- Mettre en œuvre un démarche qualité de l'activité formation

Le cycle de certification Qualiopi

Les organismes certificateurs pour passer la certification

S'organiser pour obtenir Qualiopi

Identifier et planifier les étapes d'un projet qualité

Préparer son audit Qualité

4- Concevoir le programme de formation

L'apprentissage chez l'adulte

Concevoir une action de formation

Organiser le déroulé de sa formation

Les supports de formation

Le lieu de formation

Evaluer les acquis: QCM, cas pratiques et exercices divers

5- Animer les actions de formation

Les qualité à développer pour être formateur

Maîtriser sa communication verbale et non verbale

Les temps forts d'une formation

Se préparer à animer

Les outils et techniques pédagogiques

L'instauration d'un climat favorable à l'apprentissage

L'évaluation de la satisfaction et de l'atteinte des objectifs de la formation

Le suivi post-formation

Adapter l'animation à un public en situation de handicap

6- Définir un plan de développement de l'offre de formation

Introduction au webmarketing

Communiquer autour de son offre de formation

L'email marketing

Optimiser ses contenus pour Google

Les réseaux sociaux

Les sites dédiés à la formation

Suivre les retombées: Google Analytics

Gérer le suivi commercial

**Notre pédagogie s'adapte à vos besoins:
prenez contact avec nous pour obtenir un programme sur-mesure**

Résultats attendus:

Cette formation vous prépare à la certification "Créer et développer une activité de formation professionnelle" attestant des compétences nécessaires à la création d'un organisme de formation et au lancement de son activité.

A l'issue de la formation, **le stagiaire s'engage à passer l'examen préparant à la certification**

Evaluation des acquis:

- Mise en situation professionnelle portant sur un projet de création et de développement d'une activité de formation avec soutenance orale et remise d'un rapport.
- Le candidat a 15 jours de préparation avant la remise de ses écrits. L'écrit est ensuite suivi d'une présentation orale de 25 minutes devant un jury.

Tout au long de la formation, Althoé vous accompagnera à la réussite de votre certification

Tarif:

Formation présentielle: 3 350 € net de taxes

Formation à distance: 2 950 € net de taxes

La formation est éligible au financement CPF.

Un montant forfaitaire de 102.23 € pourra vous être appliqué (des cas d'exonération existent).

Moyens techniques:

Plateforme Microsoft TEAMS adaptée à la conduite de classes virtuelles.

Ordinateur stagiaire et connexion internet de débit suffisant pour la connexion TEAMS

Plateforme extranet d'Althoé : ressources pédagogiques, base documentaire et informations pratiques

Salle de formation adaptée pour l'accueil de stagiaires en formation, au Point Milieu - 24 rue de la Robotique à Saint-Etienne.

Moyens et méthodes pédagogiques

Pédagogie active basée sur les échanges entre la formatrice et les participants.

Alternance d'apports théoriques et de mises en situations pratiques, issues de situations professionnelles concrètes.

Résultats 2024 des formation Qualité d'Althoé

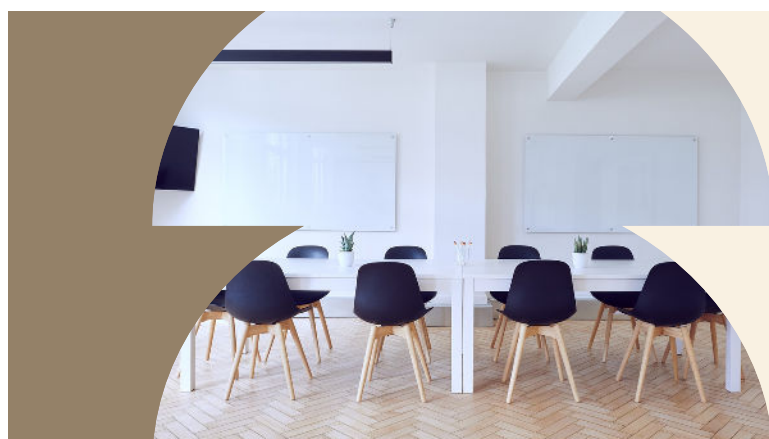
99.15% de satisfaction stagiaires

100% d'atteinte des objectifs

Inscription:

Inscription par auprès de notre contact au plus tard 3 semaines avant le début de la formation.

Afin de s'inscrire à la certification, le candidat devra transmettre un CV à jour et participer à un entretien de positionnement.



Une situation de handicap nécessite une adaptation physique ou pédagogique?

PRENEZ CONTACT AVEC ALTHOE

Contact:

Virginie Merrien - 06 56 69 87 42 - contact.althoe@gmail.com